

Ben jij de enthousiaste marketing professional die ons team komt versterken? Wij zoeken een gedreven fulltime Marketing Accountmanager die ervaring heeft in een technisch/commerciële omgeving en affiniteit heeft met de Bouw/IJzerwarenbranche. Als Marketing Accountmanager werk je actief samen met de Ferney partners en speel je een cruciale rol in het vergroten van de omzet van onze grote aansprekende eigen merken. Ben jij ijzersterk in relatiebeheer en commerciële kansen zien in deze geweldige branche? Lees dan snel verder!

## ACCOUNTMANAGER (REGIO MIDDEN EN ZUID-NEDERLAND)

Als Accountmanager ben je hét gezicht van Ferney en zal de basis van je werkzaamheden bestaan uit het versterken van de relatie met de leden van onze inkooporganisatie. Hierbij heb je als doel het vergroten van het omzetaandeel en het verhogen van de merkbekendheid van de eigen merken bij de aangesloten ijzerwaren groothandels. Je draagt zorg voor de presentaties op vestigingsniveau en bent verantwoordelijk voor de regio Zuid-Nederland. Je werkt nauw samen met je collega's van marketing, inkoop en de commerciële binnendienst en rapporteert aan de Manager Verkoop & Marketing.

### Wat ga je doen?

Als fulltime Marketing Accountmanager zorg je voor het introduceren van nieuwe assortimenten op verkooppunten, ga je aan de slag met het ontwikkelen en uitrollen van schappenplannen en het verzorgen van effectieve communicatiemiddelen op deze punten. Je coördineert product- en assortiment trainingen in samenwerking met leveranciers en bent verantwoordelijk voor acties en promoties op verkooppunten en interne beurzen. Je bent lekker veel op de weg en komt veel bij onze partners.

Je krijgt er energie van om een relatie op te bouwen met hen met de lange termijn in je achterhoofd. Je denkt echt mee met de partner, staat aan dezelfde kant en probeert samen aan schappenplannen, informeert, enthousiasmeert en bent echt ambassadeur van de eigen merken. Je vergroot de zichtbaarheid bij de verkooppunten en draagt kennis over de producten over op de mensen op de vloer.

Je komt te werken bij ons hechte bedrijf waarbij collegialiteit, ondernemerschap en elkaar helpen hoog in het vaandel staan. Er wordt veel samengewerkt tussen de verschillende afdelingen. Het is een mensen business waarbij het sociale aspect groot is.

### Wie ben jij?

Je hebt een hoog verantwoordelijkheidsgevoel en een goede dosis aan overtuigingskracht. Je houding is flexibel en daadkrachtig en plannen gaan jou goed af. Je houdt ervan om bij klanten over de vloer te komen als een uithangbord voor Ferney.

### WAT WIJ BIEDEN:

- Een goed salaris obv ervaring en leeftijd.
- Een bonus van een maandsalaris.
- Een leaseauto, sportbudget, personeelskorting, laptop en een smartphone.
- Bij goed presteren krijg je relatief snel uitzicht op een vast contract.
- Minimaal 4 dagen per week lekker op de weg, daarnaast ben je af en toe op ons gezellige kantoor in Heerhugowaard.
- Mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling en groei door middel van externe trainingen & e-learning.
- Leuke teamuitjes en borrels.
- Een uitdagende functie in een dynamische omgeving.

### WAT WIJ VRAGEN:

- Minimaal 7 jaar ervaring in een commerciële functie in de bouw. Je weet vanuit eerdere functies hoe het is om bij groothandels te komen.
- Ervaring met het opstellen en uitvoeren van instore presentatieplannen.
- Heb jij vanuit privé of professioneel al enige ervaring of affiniteit met de Bouw/IJzerwarenbranche? Dan sta jij een streepje voor.
- Minimale beschikbaarheid van 32 uur per week.
- MBO+ werk- en denkniveau.
- In bezit van rijbewijs B en bereid om veel te reizen binnen Nederland.

### Solliciteren?

Wij zijn enorm benieuwd naar jou en horen graag wat je zo aanspreekt aan ons en aan de vacature. Stuur daarom een mailtje naar [personeelszaken@ferney.nl](mailto:personeelszaken@ferney.nl) met kort je motivatie en je cv. Tot snel!